



קידום התחרות בענף תחנות התדלוק

המלצות רשות הגבלים עסקיים



בעיה



הסכמים ארוכי טווח

בשטחים קיימים ישנם הסכמי שכירות / תפעול ארוכי טווח



מיעוט שטחים

ישנם מעט מאוד שטחים להקמת תחנות חדשות וכן רגולציה מכבידה



היעדר תחרות

4 חברות גדולות, לא מתחרות, מחזיקות 84% מתחנות התדלוק

פז
דלק
סונול
דור-אלון

חסמי כניסה
מונעים כניסת
מתחרים חדשים



מסקנות

אין תחרות מספקת על המחיר לצרכן

באזורים בהם נוכחות רק 4 החברות הגדולות

אבל....

כששחקן קטן פועל באזור



תחרות אמיתית

במקומות בהם יש תחרות עם שחקן קטן גם החברות הגדולות מורידות מחיר



מחיר זול

התחנות הקטנות מוכרות דלק במחיר זול יותר ומבלי לגבות תוספת על שירות מלא



המלצות

חברה גדולה תדרש לקבל היתר פרטני

חברה גדולה תוכל להתקשר עם תחנת תדלוק או בעל קרקע המתאימה להקמת תחנת תדלוק, בכל סוג של הסכם*, רק לאחר קבלת היתר פרטני ממערך הפיקוח על הגבלים עסקיים

באזורים בהם נמצאה נוכחות ריכוזית של חברת דלק גדולה, ואין חברת דלק קטנה באותו אזור

1

עדיפות באיתור קרקעות להקמת תחנות

ביחס לאזורים אלה על המדינה לשקוד במיוחד על איתור קרקעות לצורך הקמת תחנות תדלוק חדשות ולהקצותן לחברות קטנות בלבד

באזורים בהם יש מיעוט תחנות תדלוק והן מוחזקות על ידי חברות הדלק הגדולות

2

הגבלת משך ההתקשרות

הסכמים בין חברות הדלק לבין מפעילי התחנה או בין החברות לבין בעלי הקרקע יוגבלו ל-3 שנים למעט מקרים חריגים המצדיקים סטייה מתקופה זו

נוכח חסמי הכניסה וההתרחבות בתחום, הנובעים ממחסור בשטחים להקמת תחנות תדלוק

3